



# Wie SICTIC in drei Jahren zum bedeutendsten Schweizer Angel-Investoren Club wurde

**Dr. Thomas Dübendorfer**  
Präsident, SICTIC

15.11.2023 DACH-Mobilitätskonferenz  
asut-Kolloquium / Fachtagung ASTRA, its-ch und TCS  
Kursaal, Bern, Switzerland



# Dr. Thomas Dübendorfer



Präsident und Mitgründer, SICTIC

Dr. sc. ETH, Doktorarbeit zu Cyber Security, Informatik-Ingenieur ETH Zürich

Top 100 Digital Shaper (Bilanz), Swiss FinTech Influencer of the Year 2023 (FuW)

## Arbeitserfahrung



Forscher, hp Research Labs USA

## Vereinerfahrung



Vize-Präsident

## Startup Erfahrung als Mitgründer



Dozent Network Security



Präsident



9T LABS



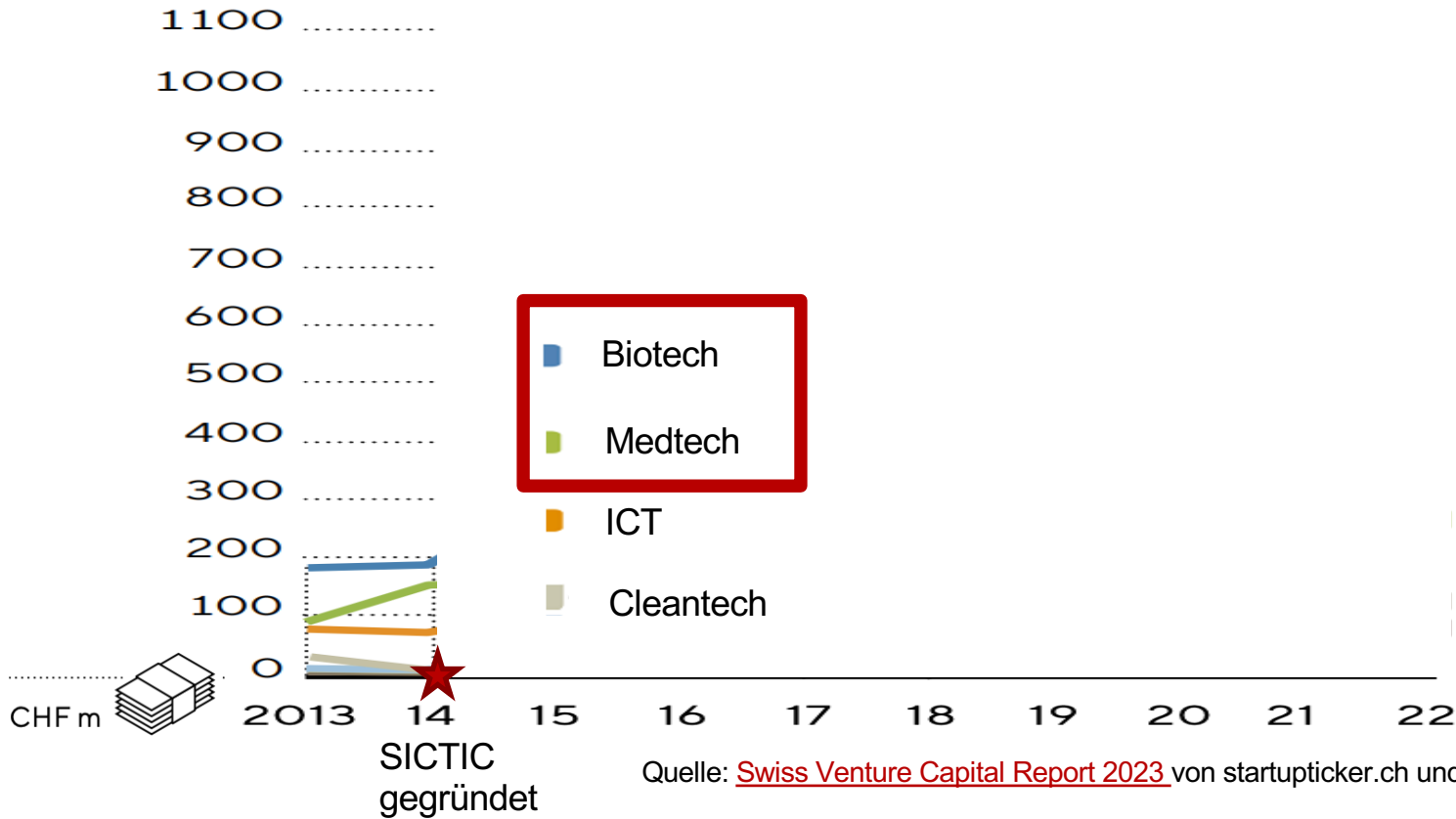
Tech Lead Cyber Security/Privacy



Präsident



# Investments in Schweizer Startups 2013 & 2014



Quelle: [Swiss Venture Capital Report 2023](#) von startupticker.ch und SECA

**Wie sieht die Zukunft der Schweiz aus?**

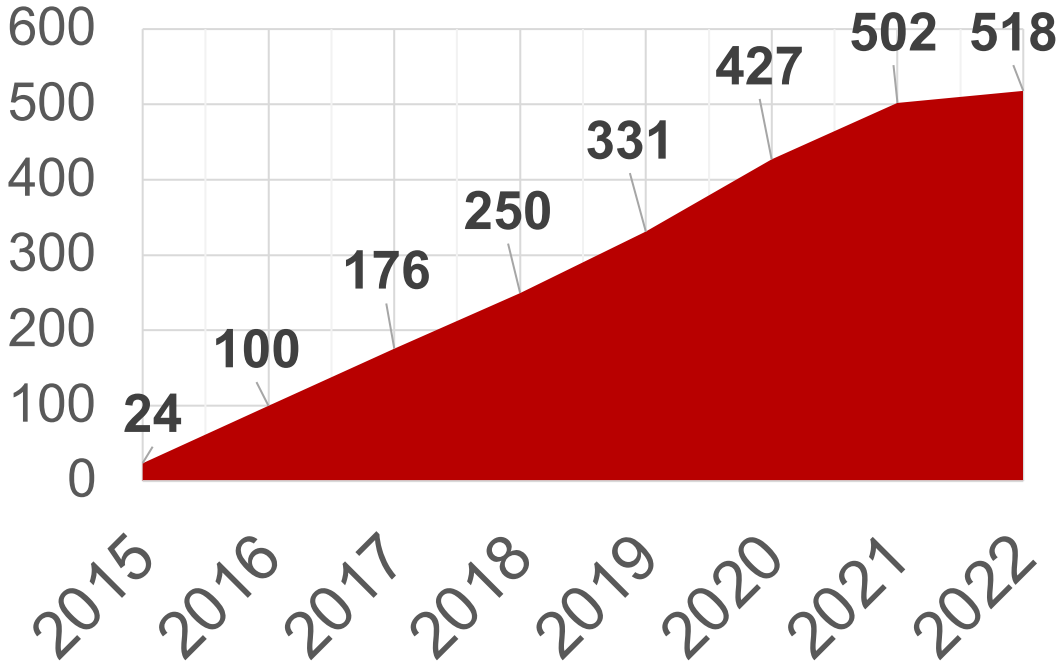
# Wie sieht die Zukunft der Schweiz aus?

*«Wir kennen die Zukunft nicht, aber wir können sie mitgestalten.»*

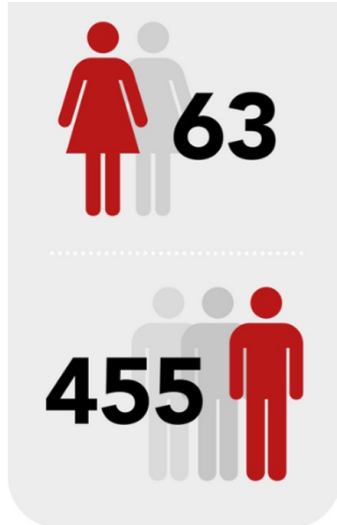
**Wir erkannten 2014 das riesige Potential der Schweiz für ICT & Fintech-Startups.**

**Problem: Startkapital & Marktzugang fehlten trotz mehrerer Business Angel Clubs**

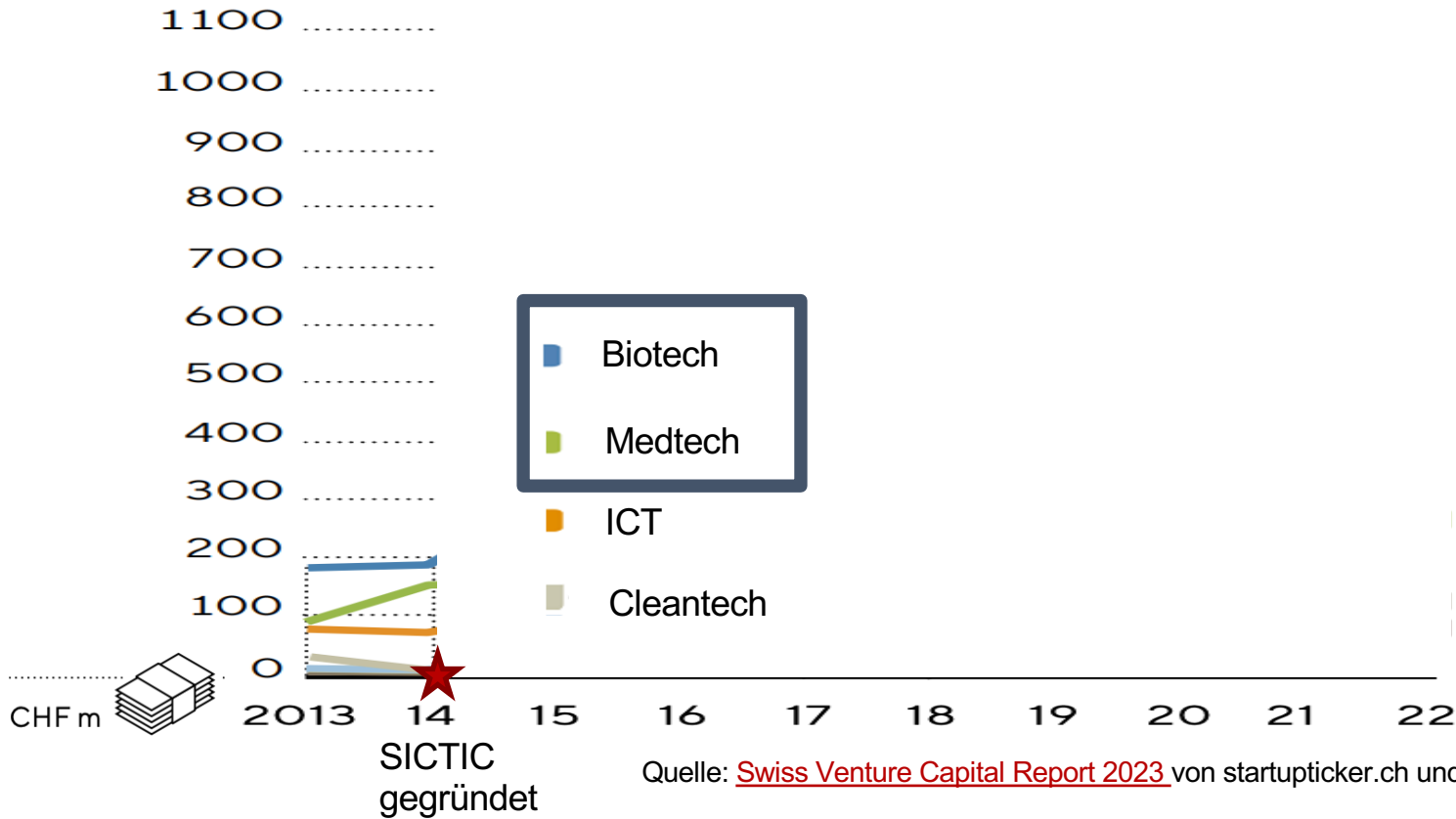
# Wachstum der «SICTIC Investor Community» 2015 - 2022



12% Frauenanteil  
per 31.12.2022



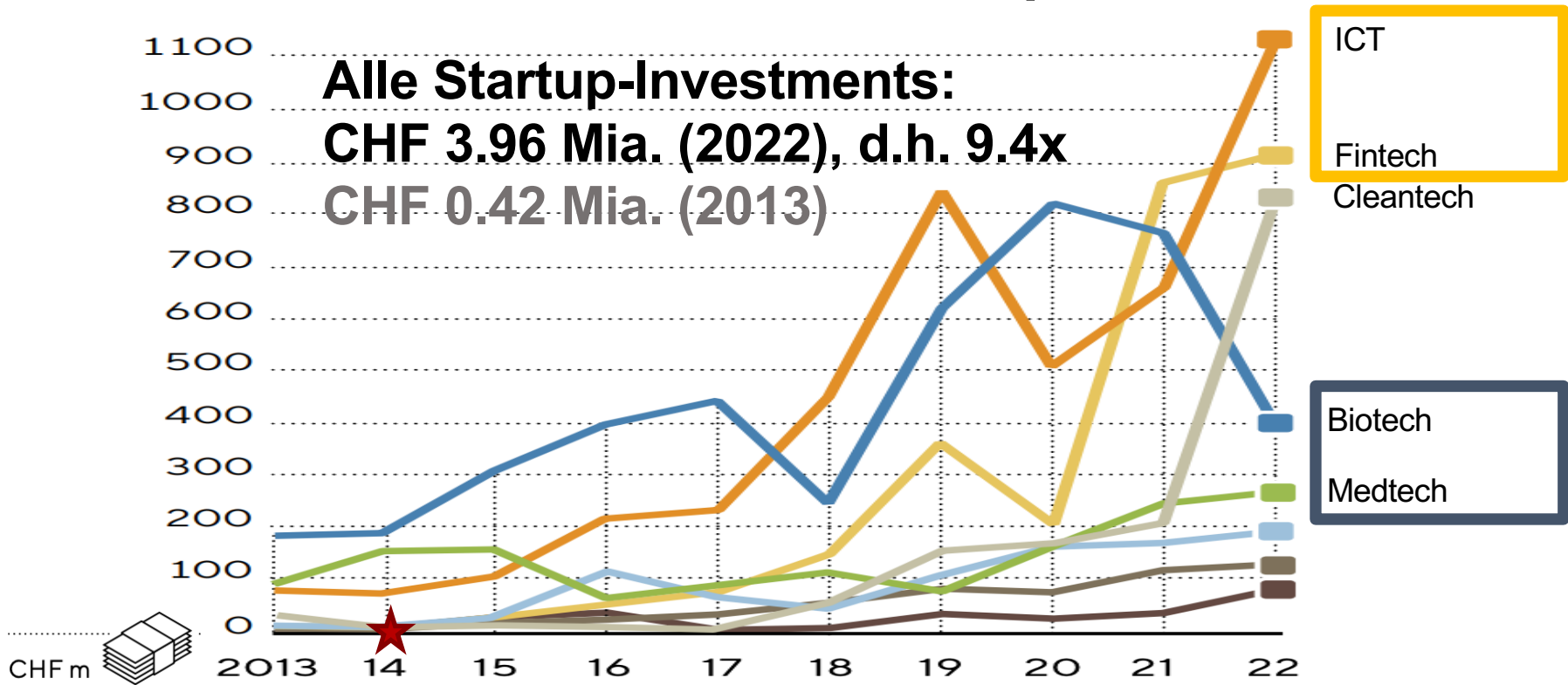
# Investments in Schweizer Startups 2013 & 2014



Quelle: [Swiss Venture Capital Report 2023](#) von startupticker.ch und SECA

# Investments in Schweizer Startups 2013-2022

**Alle Startup-Investments:**  
**CHF 3.96 Mia. (2022), d.h. 9.4x**  
**CHF 0.42 Mia. (2013)**



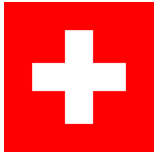
CHF m

SICTIC  
gegründet

Quelle: [Swiss Venture Capital Report 2023](#) von startupticker.ch und SECA



# Anzahl Frühphasen-ICT/Fintech-Startup-Investmenttrunden im Jahr 2021

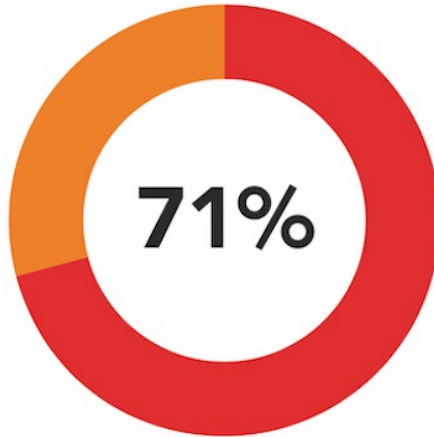


Alle Runden in der Schweiz

156

Runden mit **SICTIC** Investoren

110



% der Finanzierungsrunden mit SICTIC Investoren

The logo for BAEDALEAN, featuring the company name in a stylized, white, sans-serif font on a black rectangular background.

**Gründungsteam:** Luuk van Dijk, Anna Chernova

**Domizil:** Zürich, 50+ FTEs (8 PhDs, 9 Piloten)

**Produkt:** Sicherheitssystem & Autopilot für  
Passagier-Flugzeuge, Helikopter und VTOL-Drohnen

Kurz vor FAA-Zulassung in den USA.

CHF 58 Mio. Wachstumsfinanzierung im 2022 erhalten.



Gewinner Swiss AI Award 2020.



White label solution to meet all you data monetisation needs



## Lösungen für

- **Smart Cities & Transport**
- **Retail (Standorte)**
- **Tourismus (Besucherströme)**

durch **smarte Analyse von Smartphone-Bewegungsdaten.**

2018: SICTIC Runde

2022: Globale Expansion mit Orange Group & América Móvil

# CREAL – Gamechanger fürs Metaverse

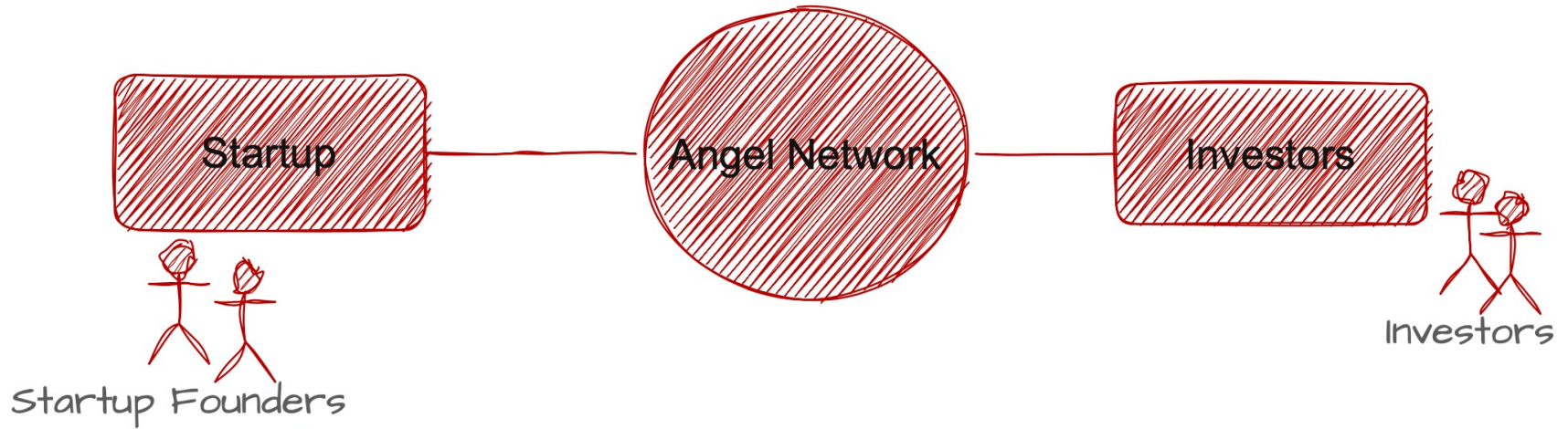
Längere virtuelle 3D-Avatar-Treffen im Metaverse sind mit heutiger AR/VR-Technologie unangenehm. CREAL-Lichtfeldprojektoren erzeugen echt wirkende scharfe 3D-Objekte, sodass keine Schwindelgefühle mehr aufkommen.

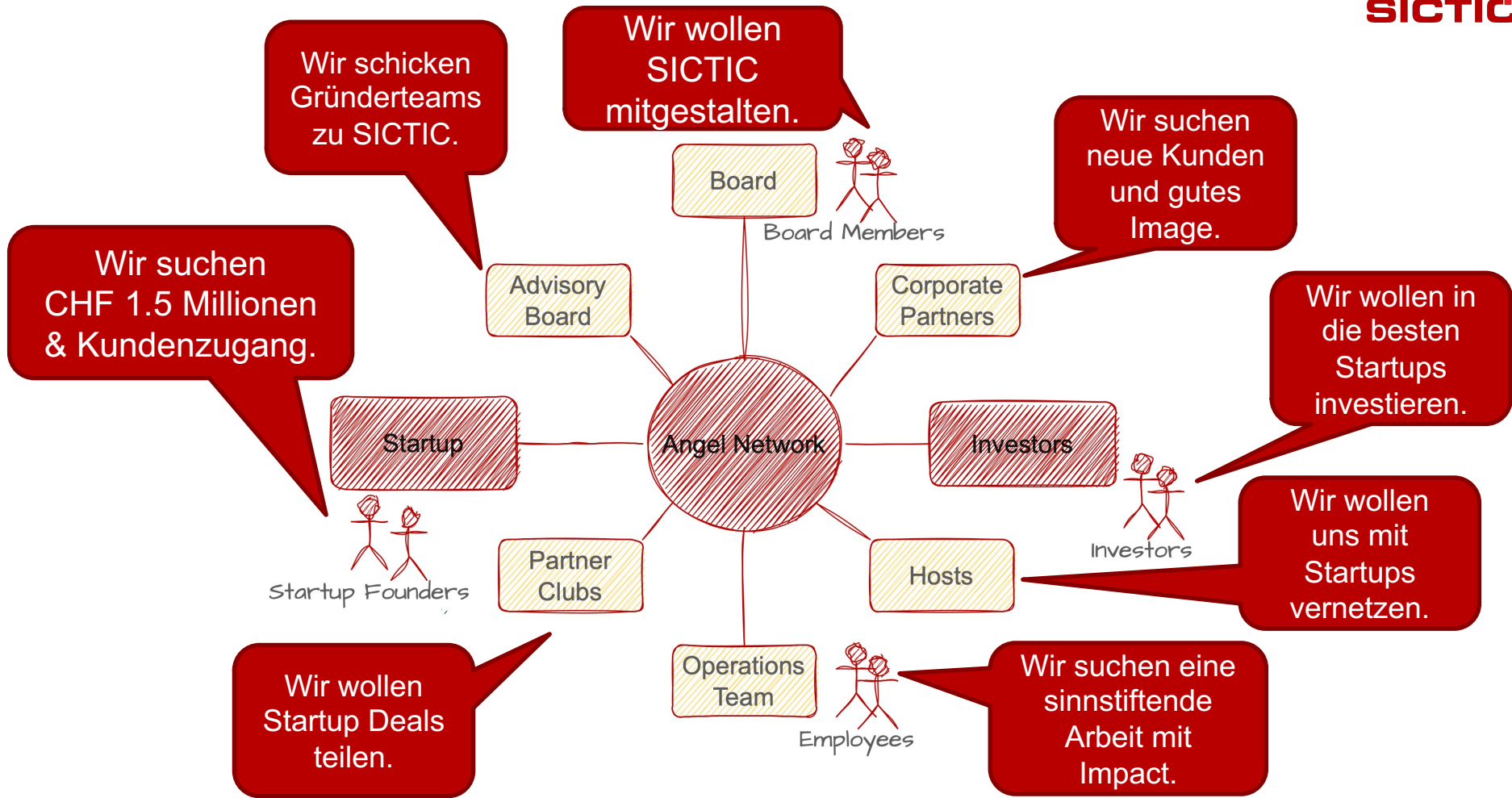


**Wieso konnte SICTIC die Angel-Investoren mit den ICT/Fintech-Startup-Gründerteams so viel besser vernetzen?**

***War es die gewählte Struktur?***

**Welche Struktur passt?**







# SICTIC – Ein Business Angel Netzwerk mit Starken Partnern

## Swiss Tech Startups (>200/year)

## Investoren (>500)

## Institutionelle Investoren (VCs)



## Partner Angel Clubs



## Akademische Partner und Behörden (Auswahl)



## Jahrespartner (Firmen/Stiftungen)



## Event Hosts



## Mitgliedschaften



**Was haben wir hier eigentlich gebaut?**

**Was haben wir hier eigentlich gebaut?**

***Eine VERNETZUNGS-PLATTFORM  
(bzw. einen Marktplatz)***

# Auf die Grösse kommt es an

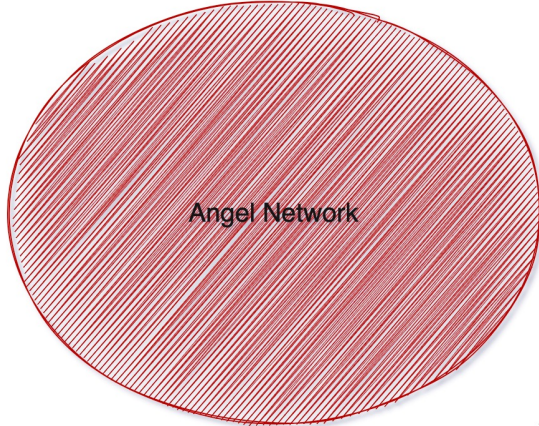
Angel Network



Angel Network



Angel Network

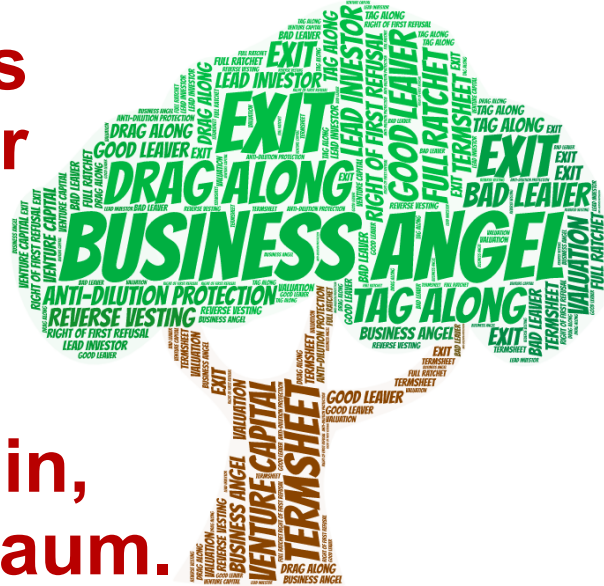


Aufwand für Verwaltung	klein	mittel	gross
Sichtbarkeit	klein	mittel	gross
Deal Flow	klein	mittel	gross
Matchmaking-Effizienz	schwierig	schwierig	einfach
Attraktivität für Partner	klein	klein	gross

# Der erste Eindruck zählt!

- 1) Die ersten Investorinnen/-en
- 2) Die ersten Startup-Investments
- 3) Die ersten Vorstandsmitglieder
- 4) Die ersten Partner

Sie alle müssen hervorragend sein,  
denn der Samen bestimmt den Baum.



Typischer Business Angel Club	SICTIC – Angel Investor Club
Deal-Flow ist <b>geheim</b>	Startups an Pitching Events werden <b>öffentlich</b> angekündigt vor Event
Getätigte Investments sind <b>geheim</b>	<b>Öffentlicher</b> jährlicher Investment Report, laufende Social Media Posts, öffentlicher monatlicher Newsletter
<b>Keine Zusammenarbeit</b> mit <b>professionellen oder institutionellen Investoren</b> (VCs, Corporate Ventures etc.)	<b>Zusammenarbeit mit VCs, Corporate Ventures</b> etc. im In- und <b>Ausland</b>

Typischer Business Angel Club	SICTIC – Angel Investor Club
Keine Partnerschaften mit anderen	<b>Aktive Partnerschaften</b> mit zahlreichen anderen Organisationen im Startup-/Investor-Oekosystem
Breiter Investment-Fokus	<b>Enger Investment-Fokus</b> (ICT/Fintech zu Beginn)
Keine Advisors	<b>Zahlreiche Advisors, Regional Representatives, Ambassadors</b>
Keine strukturierte Ausbildung von Angel Investoren	<b>SICTIC Academy, Swiss Angel Investor Handbook</b>

# Swiss Angel Investor Handbook

Kostenlos erhältlich auf [angelhandbook.ch](http://angelhandbook.ch)

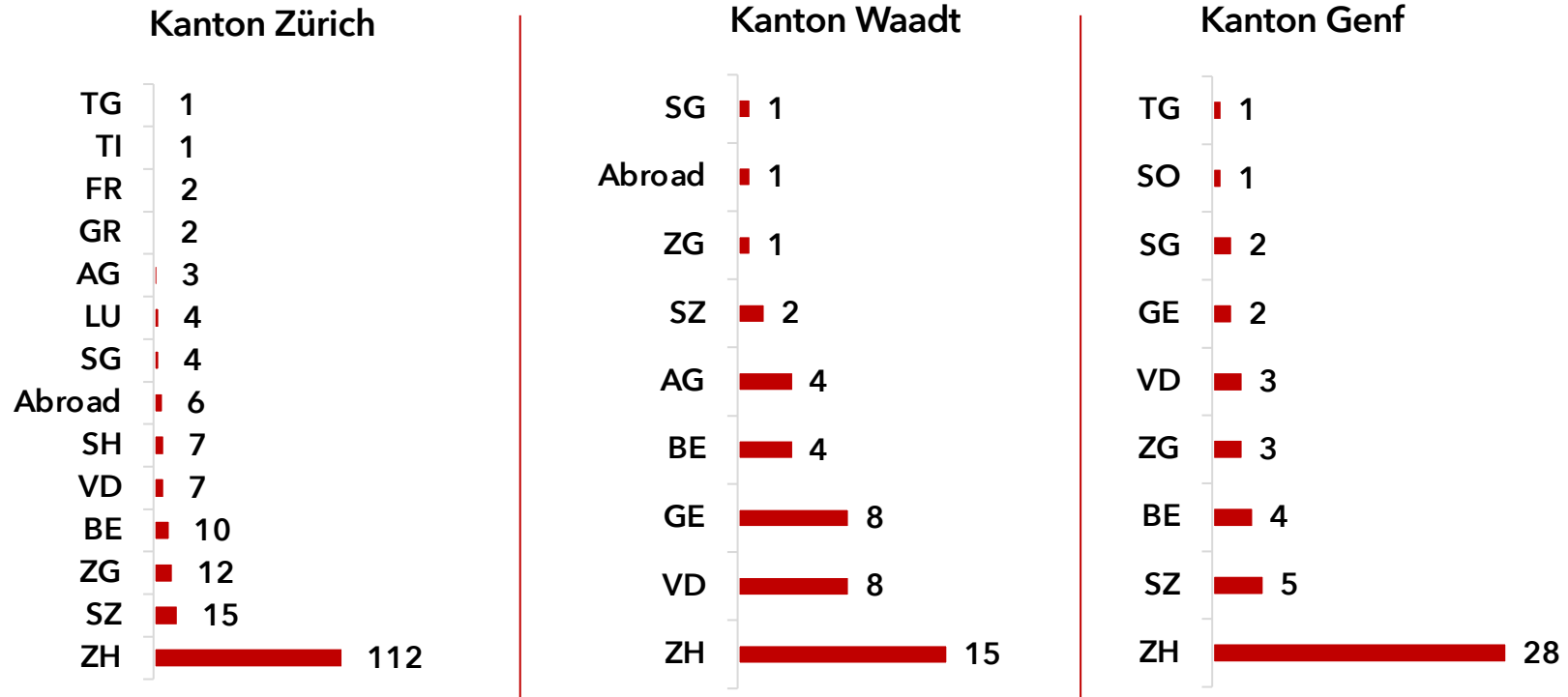


- Angel Investing
- Sourcing Deals
- **Business Model**
- Investing in Startups
- Financial Planning
- Swiss Company Basics
- **Capitalization Table**
- Startup Financing Instruments
- Deal Terms
- Vesting
- **Employee Incentive Plans**
- **Startup Valuation**
- **Due Diligence**
- Intellectual Property
- **Startup Coaching**
- **Exits, Returns and Taxation**



<b>Typischer Business Angel Club</b>	<b>SICTIC – Angel Investor Club</b>
<b>Kein Video-Recording</b> der Pitches	<b>Video-Recordings, teilweise auch Livestreaming</b> von Events
<b>Wenige Pitching Events</b> pro Jahr	<b>Viele (&gt;12) Pitching Events/Jahr</b> <b>Total &gt;60 Events</b> pro Jahr
<b>Nur regionale Präsenz</b>	<b>Schweizweite Präsenz</b> in allen Landesteilen
<b>Hohe Mitgliedschaftsgebühr</b> <b>(CHF &gt;1'500.-/Jahr)</b>	<b>Tiefe Mitgliedschaftsgebühr</b> <b>(CHF 750.-/Jahr)</b>

# Investoren Mobilitätsanalyse - Herkunft der Investoren nach Startup-Domizil





Female Founder & Investor Roundtable @ SICTIC, 9.2022



Swiss Fintech Investor Day  
(von SICTIC)



[www.sictic.ch](http://www.sictic.ch)