



How to avoid IoT nightmares

*Egon Steinkasserer
Chief Product Officer B2B*



Bereit für morgen.
Mit dem *besten*
Netz.



3G/4G/5G
NB-IoT
LTE Cat.1
LTE Cat.M1
LoRaWAN



Bereit für ***globale
Lösungen.***

Zusammen mit unseren
internationalen (Roaming-)
Partnern.





Innovationsfähigkeit
und -bereitschaft



Werkzeuge,
insbesondere IT



Budget,
Investitionsbereitschaft



IoT ist COOL. Das wollen wir auch haben!



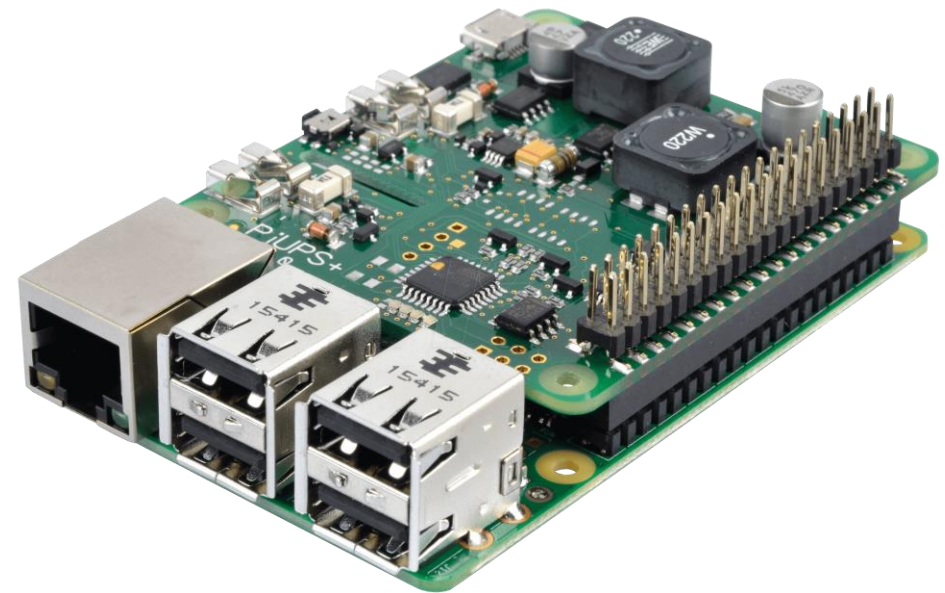
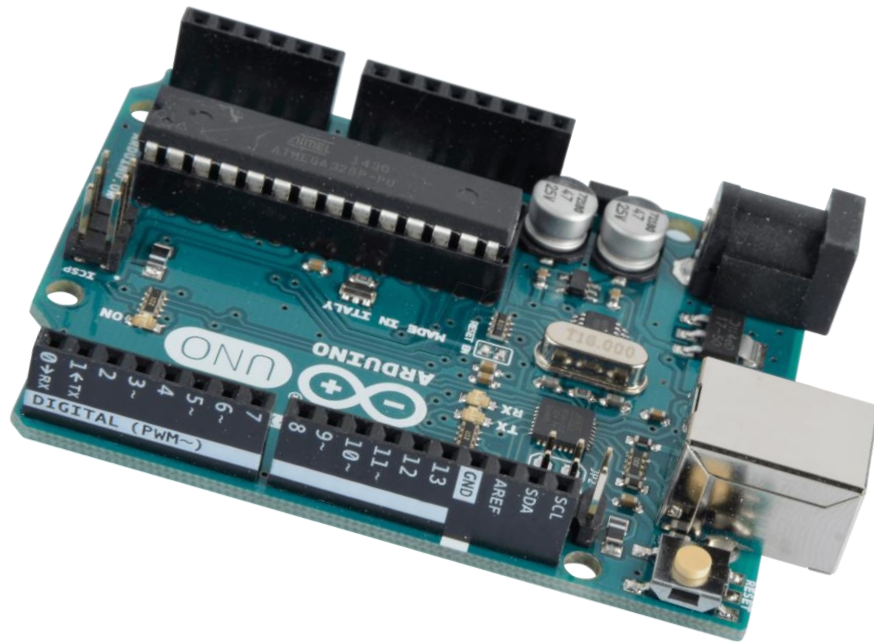


IoT ist leider nicht ***Shrink-Wrapped*** und ***Off-the-Shelf***





Verfügbarkeit und Kosten der *IoT-Devices*, Modems und Sensoren sind eine Herausforderung





Fehlendes *Know-How*.....





Integrationsaufwand
für IT-Systeme wird
oft unterschätzt



Datenschutz und
Datensicherheit müssen
gewährleistet werden





Kontinuierlicher
Betrieb ist ein
Muss





Skalieren ist in der Regel nicht trivial






Unrealistische *Budget*vorstellungen





Startpunkt für ein IoT-Projekt sollte ein klar definiertes ***Problem*** oder eine ***Business Opportunity*** sein

A close-up photograph of a man with a beard and mustache, smiling broadly. He is wearing a dark blue, ribbed turtleneck sweater. The background is blurred, showing what appears to be an outdoor setting with warm, bokeh lights.

Was wir für unsere Kunden
möglich machen



Was hat *Kaffee* mit IoT zu tun?





IoT schafft Chancen

So steigern unsere Kunden Ihre Wertschöpfung

Gewährleistung

der Produktqualität







SGS

Senkung

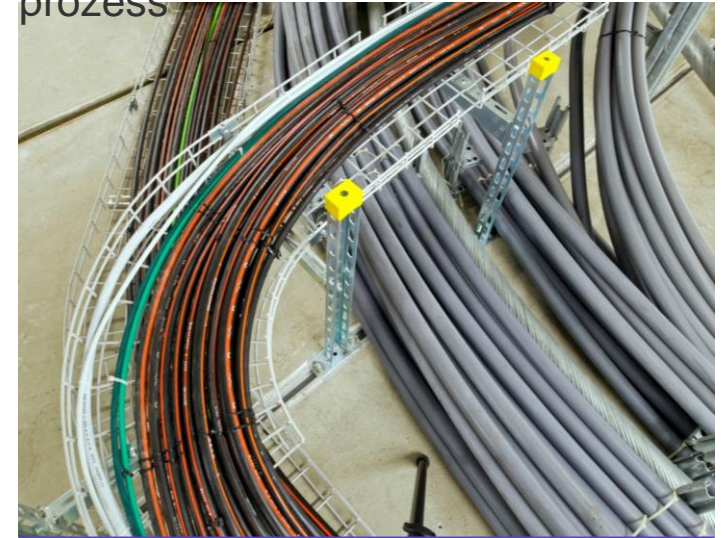
von Umweltauswirkungen



 Empa  Carbosense
 decentLab  SDSC

Neuorganisation

von Produktionsqualität und -prozess



 **DATWYLER**



Fragen und Antworten

